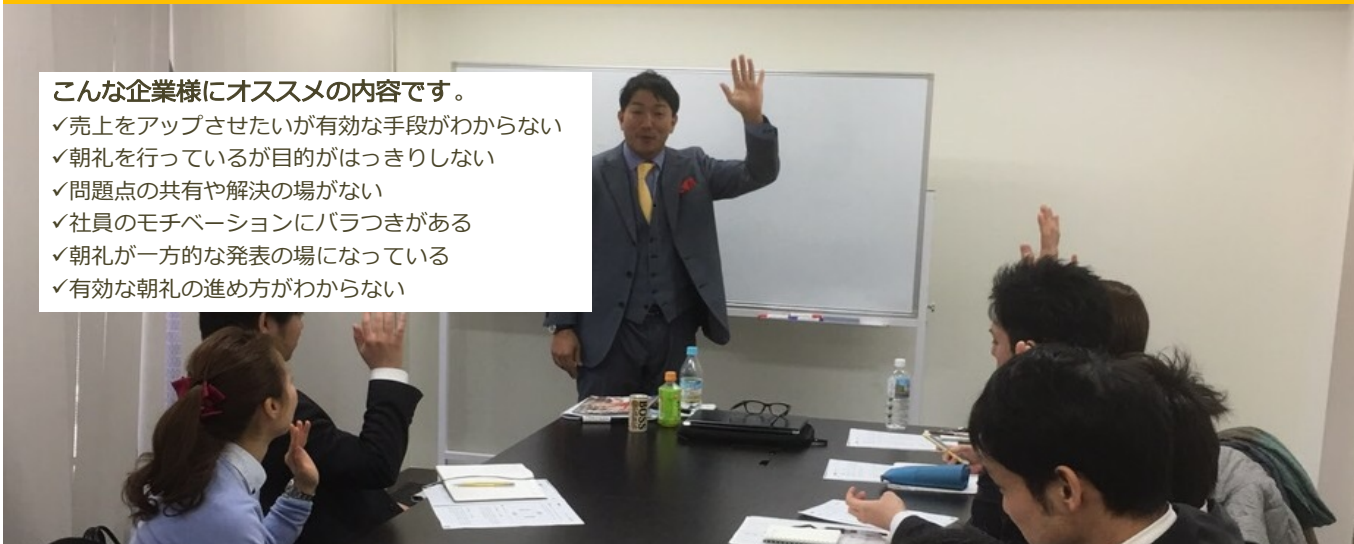


売上3倍アップの朝礼研修！

～朝礼で一日のすべての売上が決まる～

こんな企業様にオススメの内容です。

- ✓売上をアップさせたいが有効な手段がわからない
- ✓朝礼を行っているが目的がはっきりしない
- ✓問題点の共有や解決の場がない
- ✓社員のモチベーションにバラつきがある
- ✓朝礼が一方向的な発表の場になっている
- ✓有効な朝礼の進め方がわからない



朝礼研修の効果を体験して下さい！

まずは普段の朝礼を見直してみることが大切です。

朝礼は、その日一日の業務に刺激を与え、社員一同のモチベーションを高めることが目標の場となります。朝礼をまったくやっていない、やっちはいるものの、ただなんとなく繰り返すだけになっているとしたら、それは社員のモチベーションを下げる行為以外の何者でもありません。「朝礼を行うことで社員のやる気を引き出すことができる」……そう聞いても「信じられない」という方が多いのが現状ですが、決して不可能な話ではありません。

講師紹介

株式会社RESPAGE
代表取締役社長

滝本大介

ホテル専門学校卒業後、株式会社ホテルオークラに入社しホスピタリティーの基礎を学ぶ。その後飲食店経営を学ぶ為、株式会社レイズインターナショナルに入社し飲食店経営の基礎を習得。専門学校時代の恩師の誘いを受け、これまでに培ったサービスと経営の経験をより多くの人に伝えるため母校である専門学校の講師を務める。その後、生活の基礎である「衣・食・住」の「住」に興味を持ち、株式会社キャッツに入社。営業未経験ながら入社半年でトップセールスマンとなる。その後株式会社光通信に入社し社長室にてパートナー開拓・推進営業・営業研修・人事部等を経て独立。



朝礼研修を導入する7つのメリット

- メリット1 朝礼の進め方がわかる
- メリット2 最新情報の共有ができる
- メリット3 成功事例の共有ができる
- メリット4 社員のモチベーションが継続できる
- メリット5 社員全員が発言する組織風土ができる
- メリット6 朝礼の流れがわかる
- メリット7 会社と個人の目標を明確にすることができる

お問い合わせ TEL 03-6868-3172 Mail:info@respage.co.jp